

# לסגור את העסק - או לסגור את העסקה ?

צומחת או צונחת ? היכן הראש, מעל המים ? איך אוכל לחייך בכנות מול הלקוחה - ולא לצפות שיקנו כבר וילכו.

כל המידע על השיטה המנטלית לצמיחה עסקית.

שיחשבו עלי הלקוחות. גיליתי שכאשר אני מרגישה בטוחה בעצמי, ומעריכה את הייחודיות שלי מול הקולגות ולא מהססת, אני משדרת עוצמה. הלקוחות מרגישים את זה ומוכנים לשלם כל סכום שאני מבקשת.

בס"ד אני כבר לאחר השינוי! בעזרתה של רבקה ומשנתה הסדורה, העסק פרץ וזינק לגובה, קיבלתי חוסן רגשי, אני מלאת בטחון. אני מצליחה לסגור עסקאות בקלות, הלקוחות משלמות את הסכום המגיע לי, ופחות מבקשות ממני הנחות. כשכן מבקשים אני מסרבת בעדינות ונחמדות. כבר לא לוחצים עלי, הם חושקים במוצרים שלי בכל מקרה, הם מבינים מה היתרונות שלי.

גיליתי עולם חדש, התחלתי לקום בבוקר עם חיוך, מלאה תקווה לקראת יום חדש בעבודה. אני יודעת שבעז"ה מחכה לי יום של עשייה וסיפוק מבורך. העסק מתפתח וההכנסות גדלות, ואני לא צריכה לעמוד מול הבנקאי ולהתחנן לעוד הלוואה.

זהו סיפורה האישי של ש. מאלעד, אחת העצמאיות שצמחו בקליניקה של רבקה. ביקשנו לשמוע פרטים נוספים אך ש. נאלצת לסיים, אין לה זמן היא כבר עסוקה במתן מענה ללקוחות שמחכות להיפגש עמה...

\*\*\*

"אני חווה בעסק תחושת ניצול כשלקוחות דורשים ממני את המקסימום ומורידים אותי למחירי מינימום, אינני מתקדמת בעסק ואין לי בטחון וסיפוק, כולן נותנות לי רעיונות ואני מתבלבלת ומאבדת את הרצון להוביל את העסק. בכלל, אני לא רואה בו את מה שתמיד חלמתי על "שליחות חיי".

אם הרגשה זו מוכרת לך ואת שואלת את עצמך: "למה זה קורה ? למה דווקא לי ? למה אחרות כן מצליחות ?"

ודאי תרצי לזהות את הטריגר שתוקע אותך במקום, ומונע ממך להתקדם בעסק. ולמצוא את הדרך להתגבר על כל החסמים שעומדים בדרכך.

אני מזמינה אותך לסדנא בה תגלי כמה כוחות יש לך, תרכשי כלי חשיבה שיובילו אותך לחוסן אישי ותסגלי לעצמך דימוי חיובי - כי את "בעלת עסק". עצרי את הכאב, הכירי את הסדנא לבעלות עסקים בה תלמדי את השיטה המנטלית לצמיחה עסקית.

עצרי ממרוץ העשייה, שפרי את החוויה המנטלית שלך ותפתחי את החוסן האישי שלך. כי זה מה שיבנה את ההצלחה העסקית והכלכלית בעסק שלך.

כמטפלת רגשית, עם רזומה של הצלחות - מאות מטופלות, נשים ובנות. קידמתי עצמאיות רבות שהחלו למצוא את האושר והסיפוק בעבודה ואת החוסן האישי, ובמקביל הכנסותיהן גדלו באופן מיידי ומשמעותי. כי דברים אלו הולכים יחד והאחד מחזק את השני.

חוסן רגשי ומנטלי, הוא זה שיצור יוביל את הפריצה שלך קדימה !

ערב היכרות עם השיטה יתקיים ברצו"ה במתנ"ס אלעד ביום ראשון כ"ז סיון 30.6.19 לרכישת כרטיסים צלצלי עכשיו << ושרייני את מקומך בטלפון 054-8432600.

**רבקה פרנקל**

מאמנת לחוסן אישי בעסק

rf0548432600@gmail.com

**מה תקבלי בשיטה המנטלית ?**

◀ השיטה תמלא אותך בכלים לחשיבה חיובית מתמדת.

◀ השיטה תגלה לך מה הנכס החשוב בעסק ותדריך אותך איך להשקיע בו.

◀ השיטה תקנה לך הרגלים חדשים שמביאים - תכלס! תוצאות!

קמתי מהכסא, שפתי מלמלו מולה "תודה, להתראות" מתוך נימוס, וכשלאות וחוסר סיפוק מכבידים על תנועותיי שרכתי את רגלי אל דלת היציאה מהבנק. שאלת ה"למה זה קורה לי ?!" מזדקרת מול עיניי באותיות גדולות.

מדוע אני צריכה לעמוד מול הבנק ולהרגיש חסרת אונים, להתחנן לפקידה גם החודש שתגדיל את האשראי, ולחשוש משאלתה הצפויה: "איך את חושבת שתוכלי לכסות את כל ההלוואות שמצטברות לך בחשבון ?!" שוב זה קורה לי!

כשפתחתי את העסק לייצור ומכירת פאות הייתי בטוחה שאני הולכת רק להרוויח, ובגדול. לא חשבתי בכלל שאגיע לסיטואציות כאלו מביכות ומתסכלות. הרי כולן דיברו על כך שאני עם הידיים הטובות ועם ההשקעה היסודית שלי אוציא מתחת ידי את התוצרת הנחשקת ביותר.

ואכן, מבחינת התוצרת - כך היה, הוצאתי מתחת ידי - עשרות דגמים יפהפיים ביצור אישי ! כולן יודעות שמדובר ב"סלון פאות יוקרתי". אז מדוע שוב הייתי צריכה היום לתת הנחה של 60 ש"ח ?! - הנחה שמותירה אותי עם הרגשה חמצמצמה שאני עובדת בשכר מינימום, כ"שכירה" כבר הייתי מרוויחה יותר.

רק לפני שבוע, ישבתי עם בעלי ועם היועץ העסקי וזיהינו בבירור את אבן הנגף, הגענו למסקנה שאני צריכה להגדיל את ההכנסות ולהעלות את המחיר. אך כשזה הגיע למעשה, נעצרת. אינני יכולה להעלות מחירים, אני לא מסוגלת. יש בי פחד שלא ירצו את העסקה ואפסיד את הכל.

בהגיון הבנתי שאלו חששות שווא, אך לא היו לי תעוזה וביטחון לבקש סכום נוסף על כל מוצר ושירות. אני מכירה את סיפורה של חברתי שנכשלה בעסק ועומדת לפני סגירתו, פעם הסבירה לי מדוע אינה מעלה מחירים: "לא נעים לי, אינני מסוגלת לבקש את המגיע לי ביושר, אני יודעת שאני הולכת לסגור את העסק שלי, אבל זה האופי שלי, אין לי מה לעשות".

סיפורה הבהב מולי באותות אזהרה, והייתי מלאת פחד - "זה מה שהולך לקרות גם לי ? וכי אני לא צועדת ממש על אותו מסלול ?"

כך היו נראים חיי עד שהחלטתי שאני חייבת לעשות משהו. היום בו קבעתי פגישה עם רבקה, הוא היום בו השתנו כל חיי.

בפגישה עמה העליתי את הדילמה החמורה בה אני נתונה, מצד אחד אני מבינה שאם אמשיך לנהוג בדרכי בה אני הולכת - אצטרך ח"ו לקבור את מפעל חיי, אך מצד שני אני מרגישה חסימה, אינני יכולה לדרוש מחירים גבוהים כפי המגיע על עבודה כשלי. כבר במפגש הראשון התחברתי לסגנון החשיבה של רבקה, את יכולתה להביע את דעתה ממקום אובייקטיבי, ריאלי ונקי.

בפגישות העליתי את החסמים שעומדים בדרכי, ובתבונה רבה כיד ה' הטובה עליה, היא הראתה לי איך לזהות את הגורם לפחד, ואיך לגלות את נקודות החוזק בתוכי.

תמיד מצאתי אותה קשובה, מיעצת, תומכת ומסבירה. גם כשהכל היה נראה כתקוע היא שלפה איזה כיוון חשיבה מחוץ לקופסה.

עברנו יחד תהליך שלם של חשיבה מעצימה, רכשתי יכולת להיות אמיצה ללא חשש ממה